

# MIGLIORARE LE PERFORMANCE PER AUMENTARE LE VENDITE

Conquista la fedeltà dei clienti ed aumenta la redditività

**Forum sui nuovi strumenti di fidelizzazione  
e marketing a disposizione delle imprese**

Con la partecipazione di:

**PLUS srl** - Azienda leader che annovera tra i suoi clienti grandi gruppi come Revlon, Poltrona Frau, Bata, Gardaland, Unieuro.

**CAVALIERI Retailing srl** - Società di consulenza operativa leader nei settori Retail e Sales Marketing che ha tra i suoi clienti Thun, Geox, Leroy Merlin, Ferrari Store, Nike.

**Giovedì 10 novembre** Sala Conferenze CCIAA  
**ore 10.30** Via F.lli Rosselli 4 Viterbo  
**Ingresso libero**

Per informazioni

Confcommercio Viterbo  
Via Monte San Valentino, 2  
01100 Viterbo  
[e] [info@ascomviterbo.it](mailto:info@ascomviterbo.it) [w] [www.ascomviterbo.it](http://www.ascomviterbo.it)  
[T] +39 0761 304060

Plus srl  
Via A. M. Mozzoni, 6  
06073 Taverne di Corciano (PG)  
[e] [info@plusmark.it](mailto:info@plusmark.it) [w] [www.plusmark.it](http://www.plusmark.it)  
[t] +39 075 6979103